

ACHETEUR JUNIOR (H/F)

Intéressé par le secteur de l'industrie, vous souhaitez mettre en œuvre vos compétences au service d'une société internationale de passionnés ?
Rejoignez-nous !

La société I.B.S. Ion Beam Services est une société internationale de haute technologie à taille humaine.

I.B.S. ion Beam Services est une société de haute technologie internationale, implantée près d'Aix-en-Provence (zone industrielle de Peynier-Rousset), aux États-Unis, en Écosse et à Singapour.

I.B.S. Ion Beam Services a développé une expertise très spécifique dans la conception d'équipements et de composants électroniques permettant de mettre les nano-technologies au service de l'industrie du semi-conducteur. La mise en œuvre de son expertise se fait sur les industries du futur, et est en très fort développement sur les secteurs des énergies renouvelables et de la transition énergétique.

La société réalise un chiffre d'affaires de 15M€ et a un effectif de 80 collaborateurs.

Pour accompagner notre développement, IBS recherche actuellement un(e) acheteur(se) junior. Véritable garant de l'approvisionnement, vous êtes un élément clé de l'entreprise, particulièrement de l'industrie !

MISSIONS :

Sous l'autorité de la Responsable des Achats vos missions principales seront :

- Passer les commandes d'achat et en assurer le suivi ;
- Gérer les relations avec les fournisseurs et résoudre les problèmes éventuels ;
- Veiller à ce que les approvisionnements soient conformes aux normes de qualité et aux spécifications requises ;
- Obtenir l'Accusé de Réception (AR) des commandes passées ;
- Relancer les fournisseurs sur l'avancement des commandes, notamment celles liées au chemin critique des projets, ainsi que les commandes ciblées, telles que les plans d'actions en cours de qualification, etc. ;
- Identifier tout retard dans la livraison des marchandises et alerter les services concernés pour mettre en place des plans d'actions ou ajuster le planning ;
- Évaluer la performance des fournisseurs en termes de délais et de qualité des produits ou services fournis.

Après une première période de formation et de gestion des commandes, vous serez également amené à :

- Identifier les besoins en approvisionnement de l'entreprise selon le portefeuille d'achat ;
- Rechercher et évaluer les fournisseurs potentiels ;
- Négocier les conditions d'achat avec les fournisseurs ;
- Optimiser les coûts d'achat et contribuer à la gestion budgétaire ;
- Assurer un suivi spécifique de certains fournisseurs clés.

PROFIL :

- Titulaire d'un Master, d'une École de Commerce ou d'Ingénieur avec une spécialisation en Achats
- Des qualités telles que la rigueur, l'ouverture d'esprit, la diplomatie, ou encore un bon relationnel client, sont requises.
- Pratique courante de l'anglais indispensable.